

DEPARTAMENTO DE **RELAÇÕES INTERNACIONAIS**

NEGOCIAÇÃO DE ACORDOS E TRATADOS

Ano Lectivo 2005

3º Ano

(Semestral)

Docentes: Prof^a. Dr^a. Beatriz Padilla (Regente) e Prof. Dr. Andrés Malamud

I

INTRODUÇÃO: PRINCÍPIOS GERAIS SOBRE TRATADOS

1. Definição de Direito Internacional Público. Fontes do Direito Internacional. Importância do tratado como fonte do Direito Internacional. Noção de tratado. Terminologia. Caso especial: Acordos entre Estados e pessoas privadas estrangeiras. Documentos Internacionais. Jus Cogens. Bibliografia: Manual de Direito Internacional Público (MDIP) de Gonçalves Pereira e Fausto de Quadros, 3ra Edição, pp. 155-181. Manual Diplomático (MD) de José Calvet de Magalhães, 4ta Edição, pp. 157-160
2. Classificação dos Tratados: Tratados-leis e tratados-contratos. Bilaterais e Multilaterais. Restritos e Gerais. MDIP pp. 182-186.
3. Forma dos tratados
4. Elaboração ou Conclusão dos tratados. MDIP 187-255.
 - a) Negociação
 - b) Assinatura
 - c) Ratificação
 - d) Particularidades dos Tratados Multilaterais.
 - Adesão
 - Reservas
 - Conclusões
 - e) Registo e Publicação dos Tratados. Interpretação
 - f) Efeitos dos Tratados
 - g) Cessação, rectificação e modificação dos Tratados
5. Vigência dos tratados na ordem interna portuguesa.

Bibliografia Geral Obrigatória: Convenção de Viena sobre os Tratados.

II

NEGOCIAÇÃO E TEORIA DOS JOGOS

1. Conceito e métodos da negociação diplomática

2. Princípios e métodos da negociação diplomática
3. Definição do objecto da negociação
4. Preparação da negociação
5. Estratégia da negociação
6. Condução da negociação
 - a) Organização da negociação; a ordem do dia
 - b) Ritmo da negociação
 - c) A boa fé na negociação
 - d) A cordialidade na negociação
 - e) A argumentação
 - f) Flexibilidade na negociação
 - g) Progressividade da negociação
7. As qualidades do negociador

Bibliografia Geral: MD, pp.38-47.

8. Teoria dos jogos e negociações internacionais: artigos de Krasner e Stein.

III

TEMAS DE NEGOCIAÇÃO INTERNACIONAL

1. A natureza do conflito no cenário internacional. George Yúdice, “O lugar da cultura no contexto pós-Onze de Setembro”, *Revista Crítica de Ciências Sociais*, Outubro 2002; Pedro Hespanha, “Individualização, fragmentação e risco social nas sociedades globalizadas”, *Revista Crítica de Ciências Sociais*, Outubro 2002.
2. A natureza da negociação internacional. Artigos de Rubin (p. 3-12) e de McCarthy (p. 115-126) do livro *Negotiation Theory and Practice*. Putnam: two-level games.
3. Prenegociação e Preparação da Negociação. Artigo de Sanders (p.57-79) do livro *Negotiation Theory and Practice*.
4. Negociação: Poder, Estratégia e Tática. Artigo de Zartman “What I want to know about Negotiations” *International Organizations*; Artigo de Fisher (p. 127-144) do livro *Negotiation Theory and Practice*. Risse: *arguing in international negotiations*.
5. Factores que podem complicar a negociação:
 - a. Cultura. Artigo de Robert Janosik “Rethinking the Culture-Negotiation Link” (235-245) do livro *Negotiation Theory and Practice*.
 - b. Género (Sexo) Artigo de Kolb e Coolidge do livro *Negotiation Theory and Practice* (p. 261-277). Artigo da web “Power, Gender and Negotiation” de Anthony Wanis-St. John.
6. Diplomacia Contemporânea: George Kennan, os Estados Unidos e Portugal (Cutileiro e Rodrigues).
7. As negociações pela constitucionalização da União Europeia: Costa e Neves.
8. As Acções de Paz Internacional e a Resolução de Conflictos. Artigo de Roland Paris “International Peacebuilding and Mission Civilisatrice”. Artigo de Dhiel, Druckman e Wall “International Peacekeeping and Conflict Resolution”. Artigo de Richard Jackson “Successful Negotiation in International Violent Conflict”, *Journal of Peace Research*.

SIMULAÇÃO

Exercício de simulação sobre um tema a determinar. Seguimento durante o semestre das negociações sobre a Constituição da UE e a rodada de Doha da OMC (trabalho em grupos).

AVALIAÇÃO:

Exame Final: 50%

Trabalho de Investigação: 30%

Leitura/participação: 20% (exercício de simulação, apresentações e participação baseada na leitura).

BIBLIOGRAFIA:

Breslin, J. William and Jeffrey Z. Rubin, eds (1991) *Negotiation Theory and Practice*. Cambridge, MA: PON Books.

Costa, Francisco Seixas da (2004), “Portugal e o Tratado Constitucional Europeu”, *Relações Internacionais* Nº 2, IPRI, Lisboa.

Cutileiro, José (2004), “George Kennan aos cem anos”, *Relações Internacionais* Nº 4, IPRI, Lisboa.

Dhiel, P, Daniel Druckman and James Wall (1998) “International Peacekeeping and Conflict Resolution: A Taxonomic Analysis with Implications.” *Journal of Conflict Resolution* 42 (1): 33-55

Gonçalves Pereira e Fausto de Quadros (1997) *Manual de Direito Internacional Público* (MDIP), 3ra Edição. Coimbra: Almedina.

Hespanha, Pedro (2002) “Individualização, fragmentação e risco social nas sociedades globalizadas”, *Revista Crítica de Ciências Sociais*, (63) Outubro.

Jackson, Richard (2000) “Successful Negotiation in International Violent Conflict.” *Journal of Peace Research* 37 (3): 323-343.

Katzenstein, Peter J., Robert O. Keohane and Stephen D. Krasner (1998) “International Organization and the Study of World Politics.” *International Organization* 52(4):645-685, Autumn.

Krasner, Stephen D. (1991) "Global Communications and National Power: Life on the Pareto Frontier." *World Politics* 43(3):336-366, April.

Magalhães, José Calvet de (2001) *Manual Diplomático* (MD), 4ta Edição. Lisboa: Bizancio.

Muldoon, James P. (1999) “The Challenges of Multilateral Diplomacy.” Lecture given at a UN brown bag luncheon.

Neves, Fernando d’Oliveira (2004), “Alargamento e Constituição da União Europeia: de Monnet a Metternich”, *Relações Internacionais* Nº 2, IPRI, Lisboa.

Paris, Roland (2002) “International Peace-building and Mission Civilisatrice.” *Review of International Studies* (28): 637-656.

- Putnam, Robert (1988) “Diplomacy and Domestic Politics: The Logic of Two-Level Games.” *International Organization* 42(3):427-460, Summer.
- Risse, Thomas (2000) “Let's Argue!': Communicative Action in World Politics.” *International Organization* 54(1):1-39, Winter.
- Rodrigues, Luís Nuno (2004), “George Kennan e as Negociações Luso-Americanas sobre os Açores”, *Relações Internacionais* Nº 4, IPRI, Lisboa.
- Smith, Gordon “Reinventing Diplomacy: A Virtual Necessity.” <http://www.usip.org/virtualdiplomacy/publications/reports/gsmithISA99.html>
- Stein, Arthur (1982) “Coordination and Collaboration: Regimes in an Anarchic World.” *International Organization* 36(2):299-324, Spring.
- Wanis-St. John, Anthony. http://www.thoughtbridge.net/pdfs/Power_AWS_Article.pdf
- Yúdice, George (2002) “O lugar da cultura no contexto pós-Onze de Setembro”, *Revista Crítica de Ciências Sociais* (63) Outubro.

CALENDARIO DE AULAS

Professor Andrés Malamud - 2ª Feira	Professora Beatriz Padilla - 5ª Feira
28/2	2/3 Apresentação Programa - Quadros
7/3 Quadros / Krasner	10/3 MD
14/3 Stein	17/3 Hespanha & Yúdice
21/3 Pascoa	24/3 Pascoa
28/3 Pascoa	31/3 Pascoa
4/4 Putnam	7/4 Rubin / McCarthy / Sanders
11/4 Risse	14/4 Zartman / Fisher
18/4 <i>Prática de negociação</i>	21/4 Janosik
25/4 Feriado	28/4 Kolb & Coolidge / Wanis-St. John
2/5 Muldoon / Smith	5/5 <i>Embaixador</i>
9/5 Dhiel et al	12/5 Paris
16/5 Cutileiro / Rodrigues	19/5 Jackson
23/4 Costa / Neves	26/5 <i>Prática de negociação</i>
30/5 <i>Revisão</i>	2/6 <i>Encerramento</i>